



# Économie Circulaire & Mixité des matériaux

Workshop 17 juin 2021

<https://cementlab.infociments.fr/>

# Guillaume RICHER

Fondateur

Rockease simplifie la commande de granulats. La start-up propose une plateforme en ligne qui permet de faciliter l'achat de matériaux de construction et de réduire l'empreinte CO2 associée à leur transport en identifiant des fournisseurs proches du chantier.



**ROCKEASE**

Marketplace B2B pour les granulats

CONTEXTE

# Le Secteur de la Construction

**99.9%**

entreprises

**Fragmentation****80%**

de la valeur

**1.5%**des revenus investis dans  
la technologie**Digitalisation****55%**de moins que les autres  
industries**35%**du temps des  
professionnels**Efficacité****14 h**sur les activités non  
productives



## CONTEXTE

# Les problèmes du secteur



Mission Statement

# Notre mission

**Rendre le secteur de la construction plus efficace et plus durable.**



SOLUTION

# Rockease : la solution digitale B2B pour commander efficacement des granulats pour tous vos sites.



Gagnez du temps



Réduisez vos coûts



Optimisez votre chaîne d'approvisionnement



PRODUIT

# One Stop Shop pour l'industrie des granulats



**Entièrement digitale**



**Les meilleurs prix à portée de main**



**Commander, livrer, suivre et facturer**



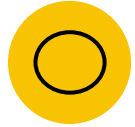
**Une expérience client supérieure**





MARCHÉ

# Taille du marché



## Marché total

500 Md € dans le monde  
30 Md € en Europe



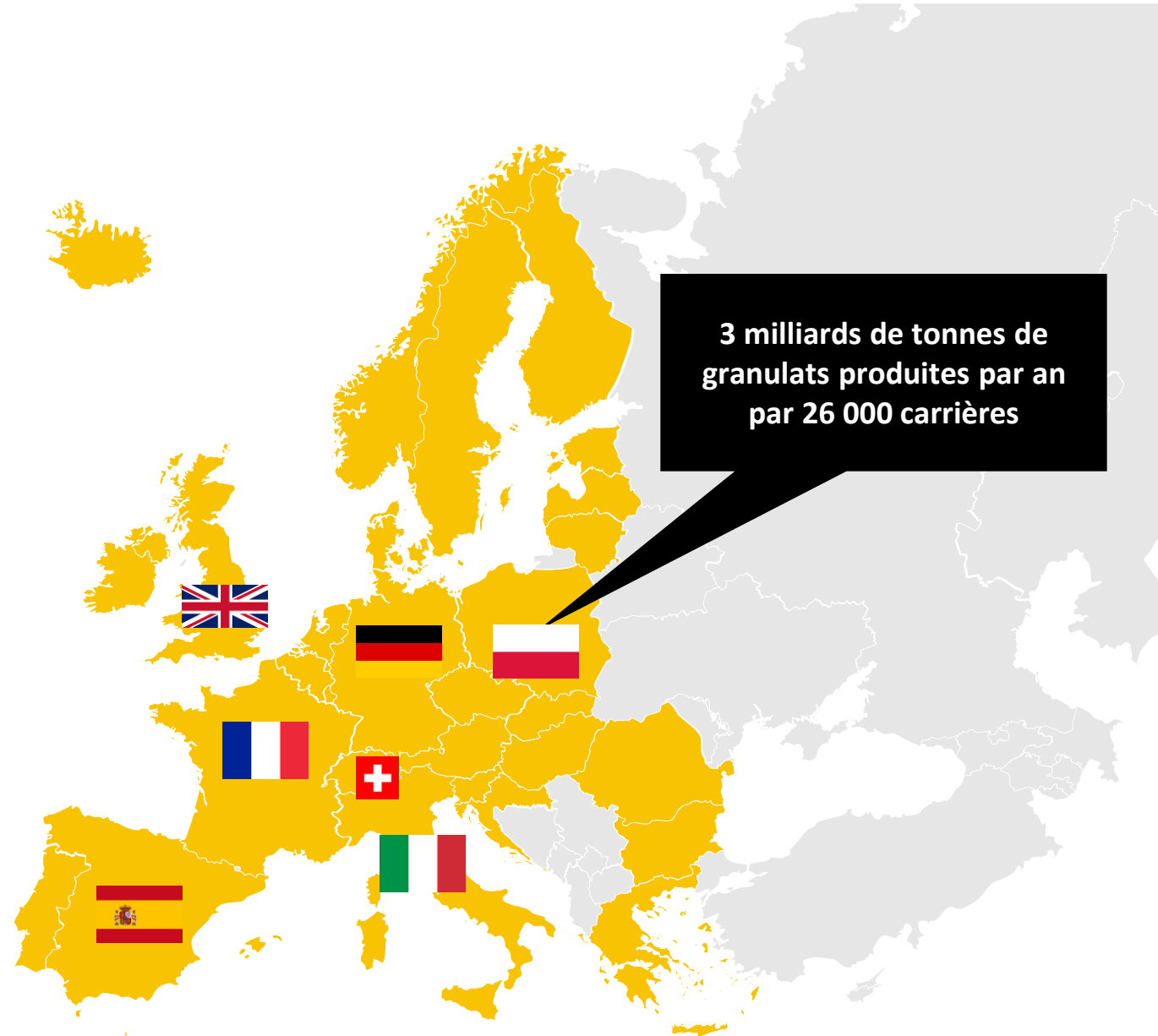
## Marché exploitable

12 Md €  
(Agrégats pour les infrastructures UE)



## Marché visé

1,8 Md €  
15% de part de marché



## BUSINESS MODEL

# Notre modèle de rémunération



Marketplace

5% de commission

€1.8 Milliards

x 5%

=

€90 M de revenus

+



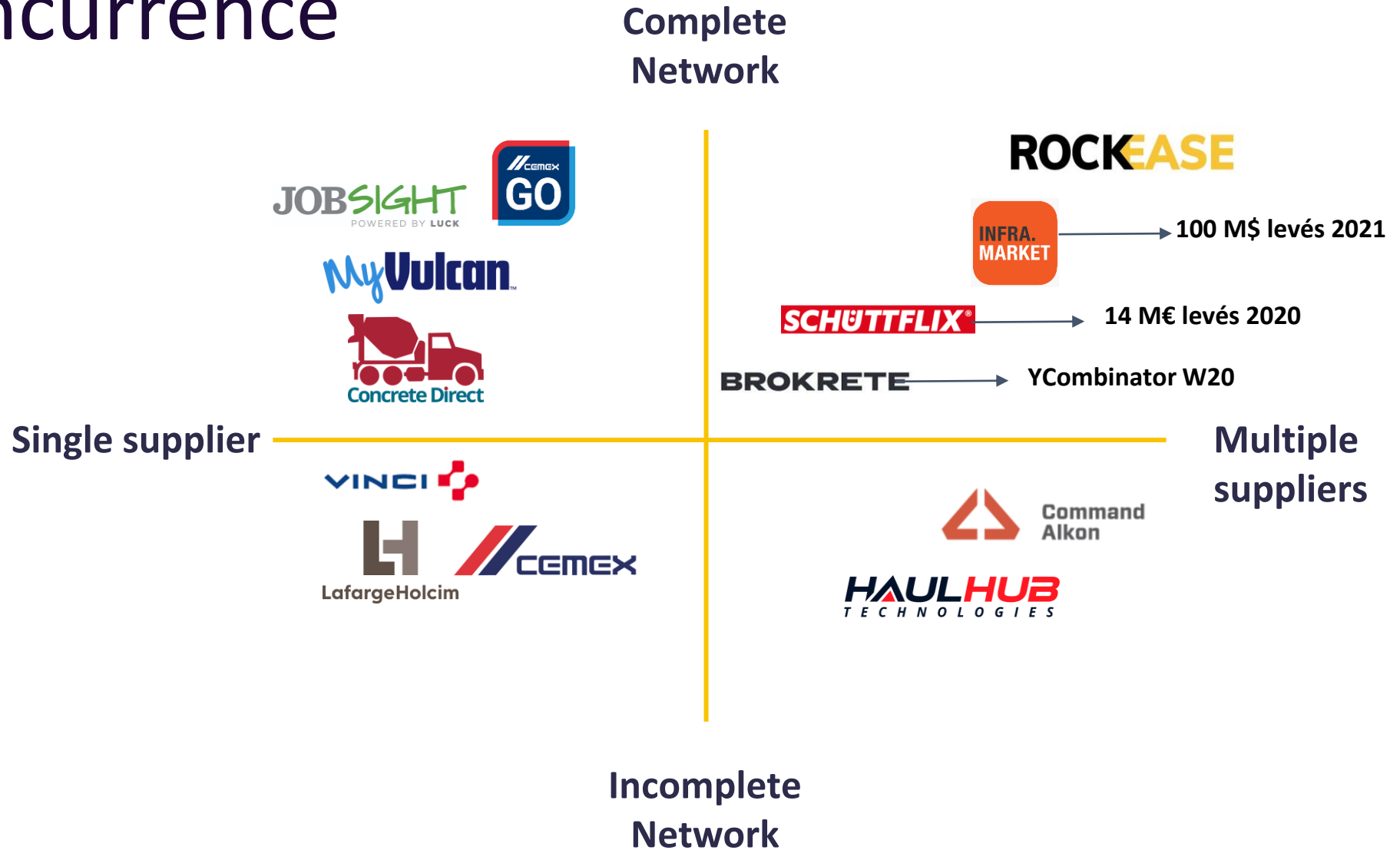
Revenus SaaS

Fonctionnalités avancées telles que la gestion du dispatch et l'analyse des données



BENCHMARK

# Concurrence



GO TO MARKET

# Stratégie

"Renforcer les relations en réduisant les frictions existantes"



Apporter vision globale  
du marché

Approvisionnement



Déployer des outils numériques et  
accéder à de nouveaux marchés

Outil



Augmenter la productivité et diminuer  
les retours à vide

Marché



Planning

# Étapes réalisées à ce jour



Soutien


**LEONARD**

together @ VINCI


**odéys**
Cluster construction  
et aménagement durables

Lancement du produit



Clients

**VINCI**  
ENERGIES
Les granulats  
du Groupe CB
**EUROVIA**  
VINCI


Financement

**€300k**  
de Business Angels

**CATERPILLAR**
**DELAIR**  
AERIAL INTELLIGENCE

**LIEBHERR**
  
Google<sup>[X]</sup>
  
ubble

EQUIPE

# Qui sommes nous ?



La combinaison d'une **expertise** et d'une **expérience sectorielle**, au service d'une vision ambitieuse.



Guillaume Richer  
Cofondateur



Terence Thiel  
Cofondateur



Etienne Rugeri  
Cofondateur



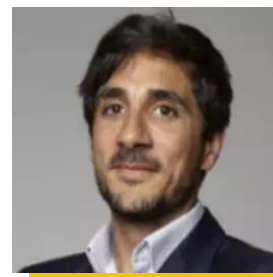
Hamid Lavasani  
GM SEM



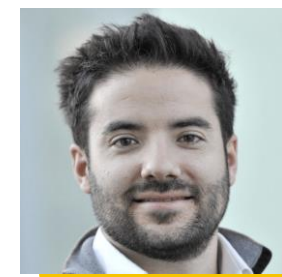
**Fabien Blanc-Paques**  
Chef de produit Google X  
Fondateur de Delta Drone



Robert Thiel  
Ancien directeur des  
ventes chez Caterpillar,  
Business Angel



Benjamin Benharrosh  
Fondateur de Delair



Benjamin Hugonet  
VP Sales Ubble  
Business Angel



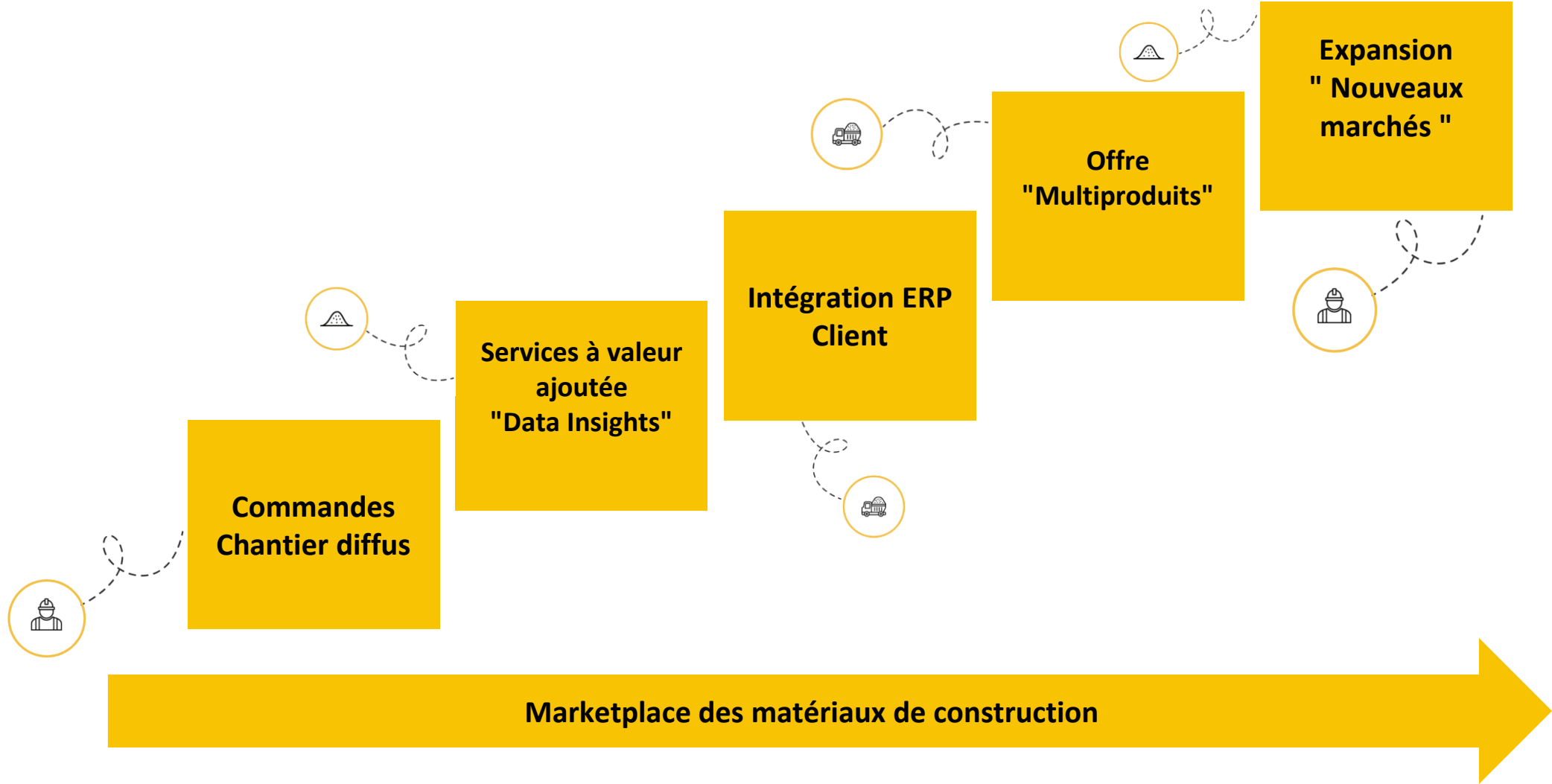
Kjeld Jespersen  
Head of Digital de Liebherr





Planning

# Stratégie long terme





Let's Rock and Roll !

**ROCKEASE**